



Ивин А. А. Риторика : учебник и практикум для вузов / А. А. Ивин. - Москва : Юрайт, 2025. - 278с. - (Высшее образование).

Гриф: Рек. УМО ВО в качестве учебника для студ. вузов

В учебнике рассматриваются основные способы воздействия речью на убеждения людей. Учитываются три составляющие ситуации убеждения: речь, призванная внушить определенные идеи; говорящий, или оратор; аудитория, к которой обращена речь.

Основное внимание уделяется подтверждению в опыте, примерам и иллюстрациям, теоретическим доводам, ссылкам на традицию, здравый смысл и вкус, ловушкам языка, искусству полемики и дискуссии. Упор делается не только на теории способов убеждения, но и на практике их применения.

Соответствует актуальным требованиям федерального государственного образовательного стандарта высшего образования.

Учебник предназначен в первую очередь для студентов и преподавателей гуманитарных специальностей. Он может использоваться также всеми, кто желает усовершенствовать свое искусство убеждать.

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение

Глава 1. Задачи риторики

- 1.1. Убеждение как предмет риторики
- 1.2. Из истории риторики
- 1.3. Функции языка
- 1.4. Общий обзор способов убеждения

Контрольные вопросы

Глава 2. Обращение к опыту

- 2.1. Прямое подтверждение
- 2.2. Косвенное подтверждение
- 2.3. Эмпирическое опровержение

Контрольные вопросы

Глава 3. Примеры и иллюстрации

- 3.1. Цель примера и критерии его выбора
- 3.2. Задачи иллюстрации

Контрольные вопросы

Глава 4. Логическое обоснование

- 4.1. Убедительные доказательства
- 4.2. Архитектура доказательства
- 4.3. Что значит опровергнуть
- 4.4. Сфера применимости доказательств

Контрольные вопросы

Глава 5. Теоретическая аргументация

- 5.1. Системная аргументация
- 5.2. Условие совместимости
- 5.3. Соответствие общим принципам
- 5.4. Методологические аргументы
- 5.5. Границы обоснования

Контрольные вопросы

Глава 6. Неуниверсальные способы убеждения

- 6.1. Традиция
- 6.2. Авторитет
- 6.3. Интуиция
- 6.4. Вера
- 6.5. Здравый смысл
- 6.6. Вкус

Контрольные вопросы

Глава 7. Доводы в поддержку оценок

- 7.1. Особенности обоснования оценок
- 7.2. Аналогия и образец
- 7.3. Целевое обоснование

Контрольные вопросы

Глава 8. Некорректные способы убеждения

- 8.1. Корректные и некорректные аргументы
- 8.2. Несостоявшиеся доказательства
- 8.3. Софизмы
- 8.4. Стандартные некорректные аргументы

Контрольные вопросы

Глава 9. Ловушки языка

- 9.1. Тайная мудрость языка
- 9.2. Многозначность
- 9.3. Неточные понятия
- 9.4. Неясные понятия
- 9.5. Ситуативные слова
- 9.6. Живые абстракции
- 9.7. Роли слов

Контрольные вопросы

Глава 10. Аргументация и логика

- 10.1. Задачи логики
- 10.2. Правдоподобные рассуждения
- 10.3. Определение понятий
- 10.4. Деление понятий

Контрольные вопросы

Глава 11. Искусство переговоров

- 11.1. Принципы эффективного общения
- 11.2. Основные требования к процессу переговоров
- 11.3. Тактика ведения переговоров
- 11.4. Корректные и некорректные приемы переговоров
- 11.5. Знание в широком смысле и знание в узком смысле
- 11.6. Убеждение, вера, сомнение

Контрольные вопросы

Глава 12. Искусство спора

- 12.1. Что такое спор
- 12.2. Корректные приемы спора
- 12.3. Некорректные приемы спора
- 12.4. Споры об истине и споры о ценностях
- 12.5. Четыре разновидности спора
- 12.6. Анализ некорректного спора
- 12.7. Общие требования к спору

Контрольные вопросы

Глава 13. Ораторское мастерство

- 13.1. Из истории изучения мастерства оратора

13.2. Мастерство публичной речи

13.3. Основные виды речей

Контрольные вопросы

Практикум по риторике

Литература